

# НАВЫКИ ПУБЛИЧНОГО ВЫСТУПЛЕНИЯ

&

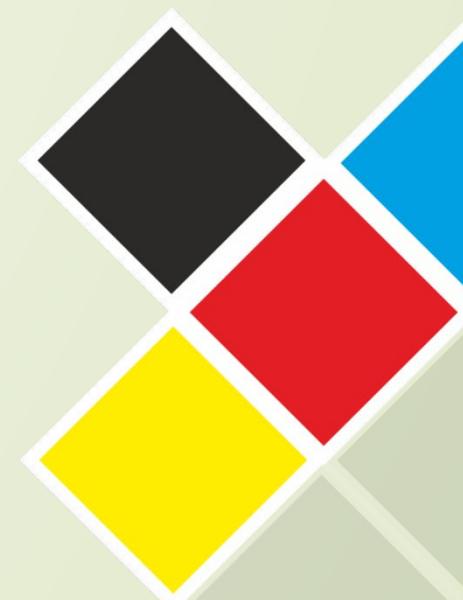
# ПОДГОТОВКА ПРЕЗЕНТАЦИИ БИЗНЕС ИДЕЙ

Закиров Сиявуш Джурахонович  
Тренер по навыкам публичных выступлений

г. Алматы,  
27.08.2021



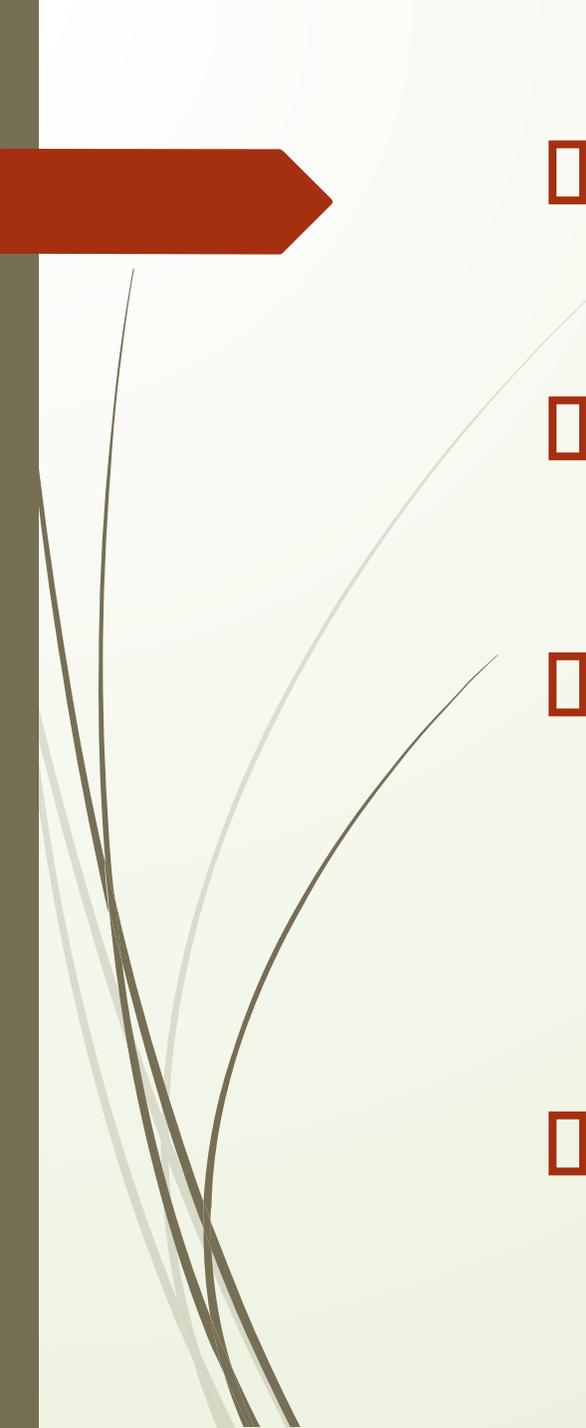
**МЕЖДУНАРОДНАЯ ШКОЛА  
ЗЕЛЕННОГО БИЗНЕСА**  
Eco-Talk 2021



- 
- Ощущение спикера;
  - Золотое правило 1 (2);
  - Невероятная структура.

# ПРАВИЛО 1(2)

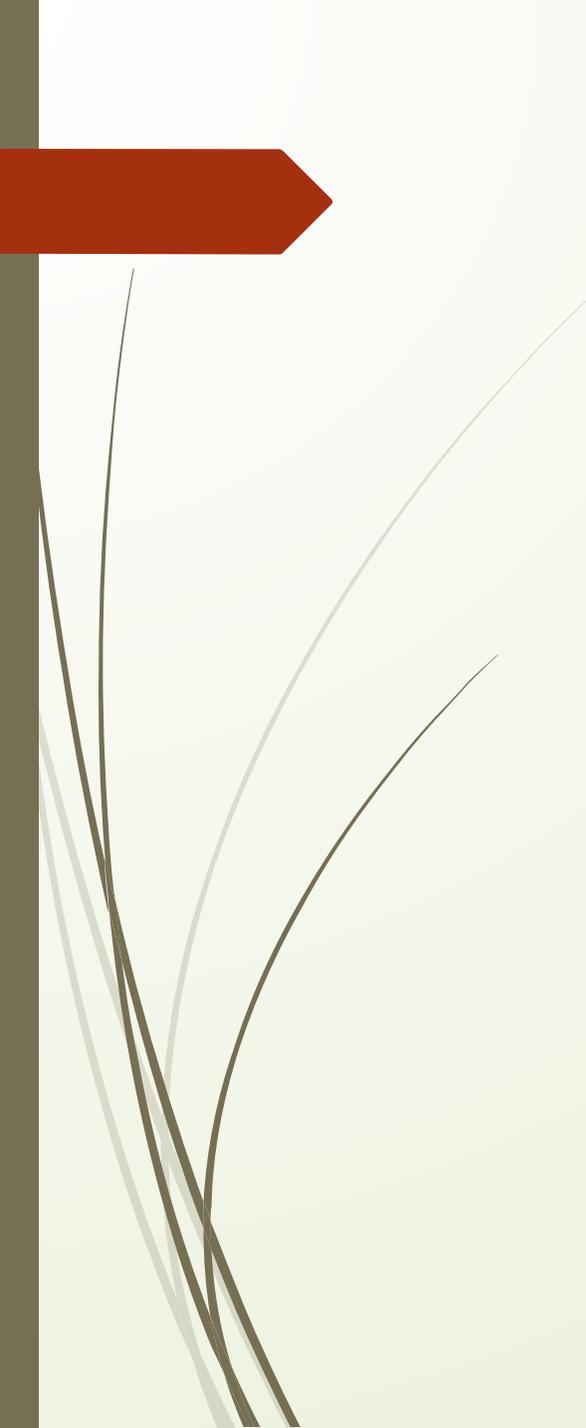


- 
- Добиться интереса и внимания
  - Завоевать доверие
  - Изложить ваши факты, разъяснить слушателям достоинства вашего предложения
  - Привести убедительные мотивы, побуждающие людей действовать

# Как начать выступление?



**Наибольшая трудность**

- 
- ▣ **Захватывающее начало, которое сразу же привлечет внимание**
  - ▣ **Короткое как афиша**
  - ▣ **Не шутить**
  - ▣ **Не извиняться**
  - ▣ **Возбудите любопытство**
  - ▣ **Можно начать с рассказа**
  - ▣ **Цитата/ предмет/вопрос**
  - ▣ **Интересы слушателей**





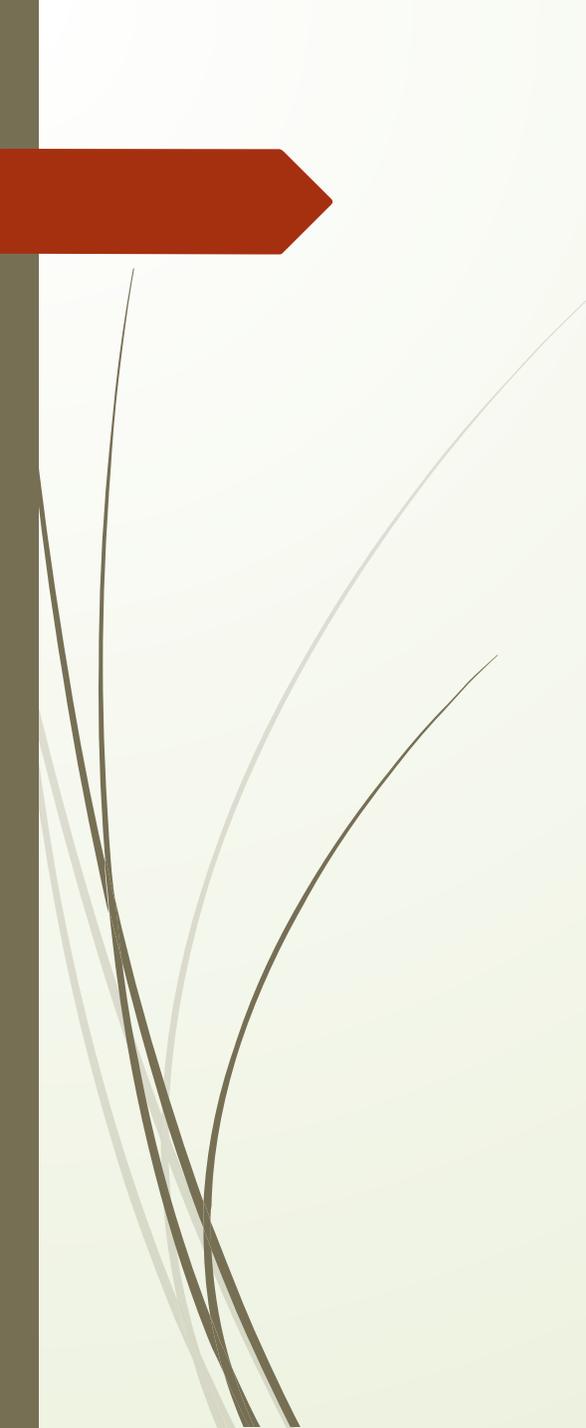
Восемьдесят два года назад, приблизительно в это же время года, в Лондоне была опубликована небольшая книга, которой суждено было стать бессмертной.

Многие называли ее «величайшей маленькой книжечкой в мире». Когда она впервые появилась, то друзья, встречавшиеся на Стрэнде или Пэлл-Мэлл, спрашивали друг друга: читали ли вы ее? И в ответ всегда слышалось: «Да, читал, да благословит его господь».

В тот день, когда книга вышла в свет, была продана тысяча экземпляров. В течение двух недель спрос достиг пятнадцати тысяч. С того времени книга выдержала бесчисленное множество изданий.

Несколько лет назад Дж. П. Морган приобрел рукопись этой книги за баснословную сумму, и в настоящее время она хранится среди других его бесценных богатств в этой восхитительной картинной галерее в Нью-Йорке, которую он называет своей библиотекой.

Что же это за всемирная известная книга? «Рождественская песнь» Диккенса.



# ЦИТАТА

**«Общество одаряет нас большими наградами, как деньгами, так и почестями, за все, кроме одного, — говорит Элберт Хаббард. — И это одно — инициатива. А что такое инициатива? Я вам отвечу: это то, что человек делает так, как надо, хотя его об этом не просили».**



**Известно ли вам, какова предполагаемая продолжительность вашей жизни, согласно таблицам, разработанным страховыми компаниями?**

**Как утверждают статистики в области страхования жизни, продолжительность вашей жизни составляет две трети времени между вашим теперешним возрастом и восьмьюдесятью годами.**

**Например, если вам сейчас тридцать пять лет, то разница между вашим теперешним возрастом и восьмьюдесятью годами составляет сорок пять. Вы можете ожидать, что проживете две трети этого срока, то есть еще тридцать лет...**

**Достаточно ли этого? Нет, нет, всем мы страстно желаем прожить дольше. Тем не менее вышеупомянутые таблицы были составлены на основе миллионов случаев.**

**Можем ли мы с вами рассчитывать на то, чтобы опровергнуть их? Да, можем, если примем необходимые предосторожности, и самым первым шагом в этом направлении явится тщательное медицинское обследование...**

# КАК ЗАКАНЧИВАТЬ ВЫСТУПЛЕНИЕ

Стратегически важный  
элемент



- последние слова продолжают звучать в ушах слушателей;

- заставьте задуматься;

- «Инь и ян»;

- формальное завершение - ошибка;

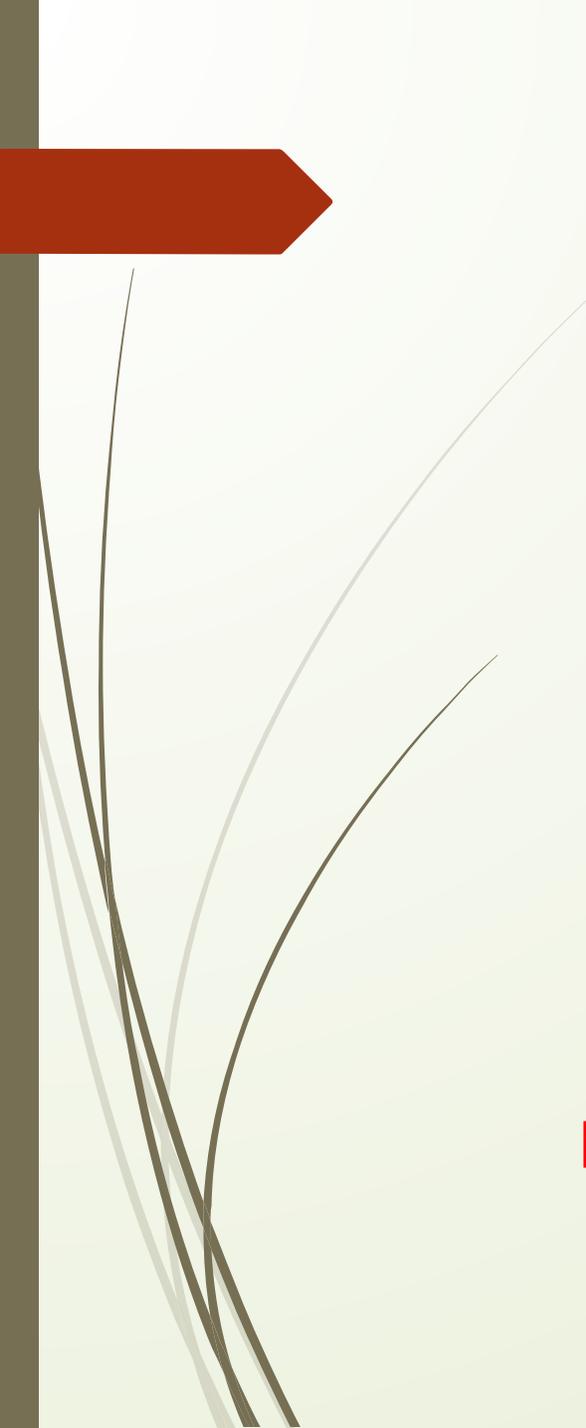
- обязательно кратко.



- подвести итог (классика);

- цитата/вопрос/поэзия/юмор;

- любые другие.



Короче говоря, господа,

наш собственный конкретный опыт использования этого блокирующего устройства,

опыт его применения на востоке, западе и севере,

разумные принципы, положенные в основу его действия,

средства, которые были сэкономлены в течение одного года благодаря предотвращению крушений,

— все это дает мне возможность самым серьезным и решительным образом рекомендовать его немедленное внедрение в нашем южном отделении.

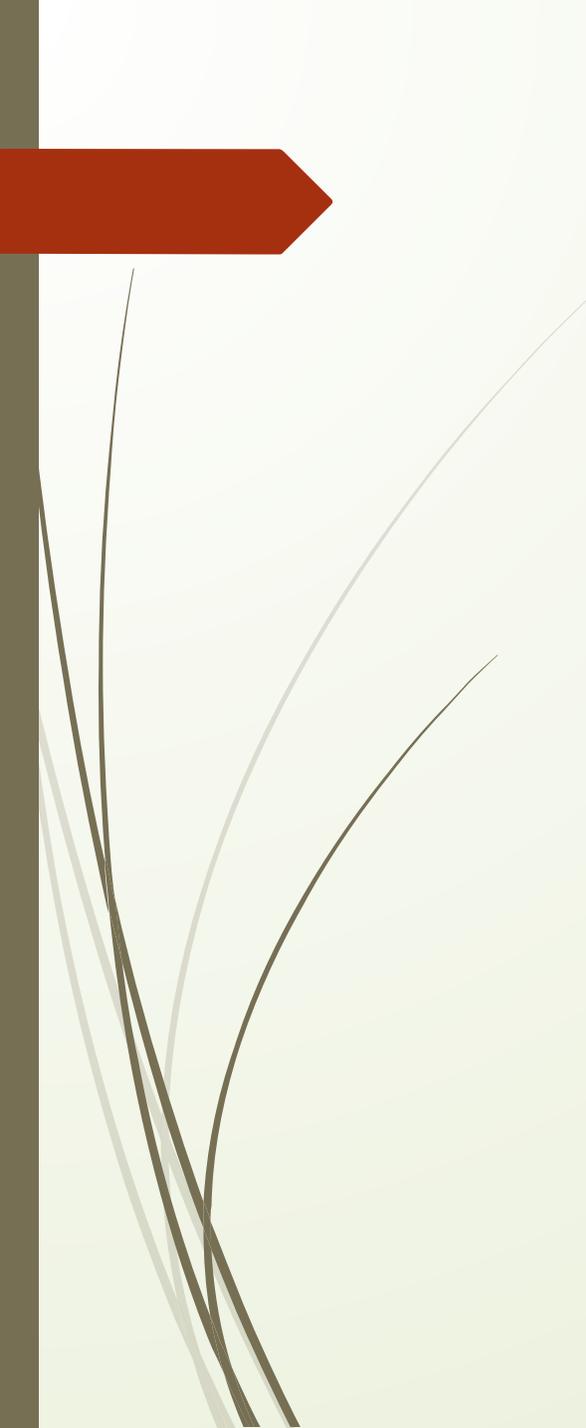
# СИСТЕМА ВИРС

- **Выраженность**
- **Избегайте спец. терминов**
- **Риторика**
- **Сравнение**



Есть мужчины и женщины свободных профессий, которые зарабатывают громадные деньги.

Есть адвокаты, профессиональные боксеры, композиторы, сочиняющие песни, романисты, драматурги, художники, актеры, певцы и певицы, которые зарабатывают больше, чем президент Соединенных Штатов.



Выдающиеся адвокаты Сэмуэл Антермейер и Макс Стюэр зарабатывают миллион долларов в год.

Известно, что ежегодный доход Джека Демпси достигает полумиллиона долларов.

Джо Луис, молодой и необразованный боксер, когда ему было всего двадцать с небольшим лет, зарабатывал в год более пятисот тысяч долларов.

Рассказывают, что музыкальные произведения в стиле регтайм Ирвинга Берлина приносят ему ежегодно полмиллиона долларов.

Сидней Кингсли еженедельно получает по закону об авторском праве десять тысяч долларов за свои пьесы.

Герберт Уэллс в своей автобиографии признал, что его литературный труд принес ему три миллиона долларов.

Своими картинами Диего Ривера зарабатывал более полумиллиона долларов ежегодно.



Вам не удастся заставить людей понять какой-то вопрос, если вы сами его не понимаете. Чем яснее вы представляете его себе, тем понятнее вы сможете изложить это вопрос другим.

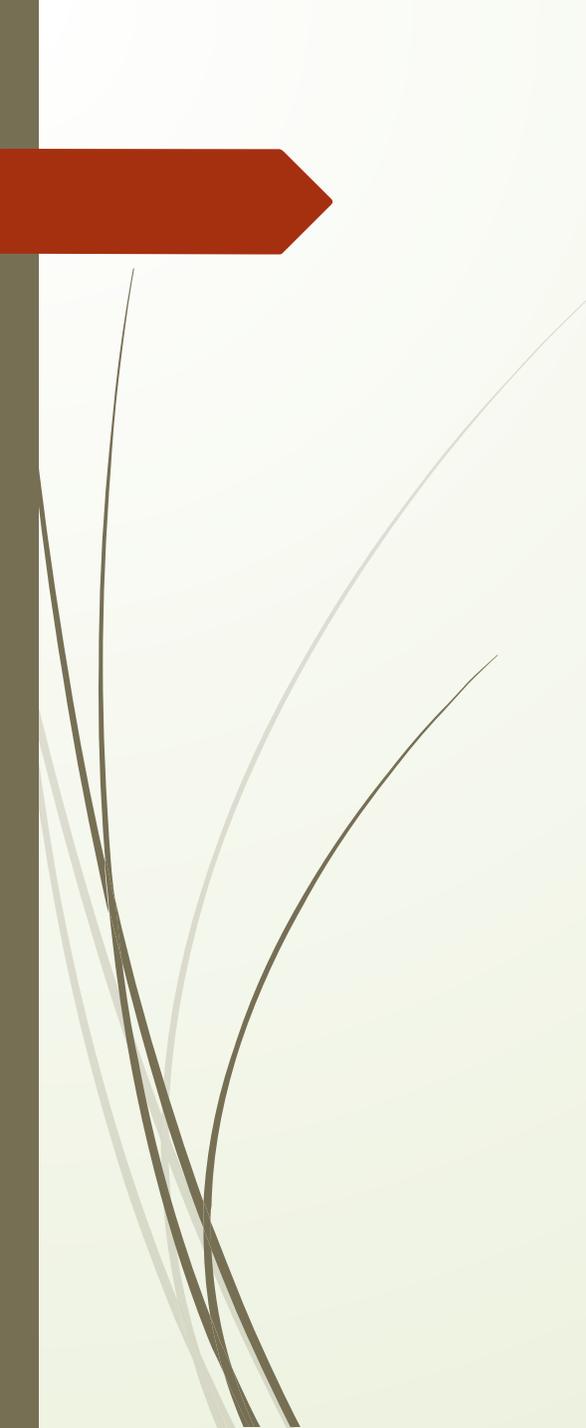
- 
- ✓ Самая близкая к нам звезда находится на расстоянии тридцати пяти триллионов миль.
  - ✓ Поезд, идущий со скоростью одной мили в минуту, мог бы достичь самой близкой к Земле звезды за сорок восемь миллионов лет;
  - ✓ Если бы на этой звезде запели песню и звук мог бы достичь Земли, то для этого потребовалось бы три миллиона восемьсот тысяч лет;
  - ✓ Если протянуть между этой звездой и Землей нить паутины, то она весила бы пятьсот тонн.

# Всего 3 секрета

- «Они сами»
- Новое о старом
- Слова, создающие картинку



«Люди эгоистичны. Они интересуются главным образом собой. Их не очень беспокоит, должно ли правительство владеть железными дорогами, но они очень хотят знать, как добиться успеха, как получить более высокое жалованье, как быть здоровым. Я рассказал бы читателям, как заботиться о своих зубах, как принимать ванну, как сохранять в доме прохладу в летнее время, как занять хорошее место, как обращаться со служащими, как покупать дома, как запоминать, как избегать грамматических ошибок и т.д. Люди всегда заинтересованы в биографических рассказах, поэтому я попросил бы какого-нибудь богатого человека рассказать о том, как он заработал миллион на недвижимом имуществе. Я попросил бы видных банкиров и президентов различных корпораций рассказать о том, как они прошли свой путь от рядовых служащих до вершин власти и богатства».



Он родился у «бедных, но честных родителей».

Его отец не мог себе позволить купить пару галош, и поэтому, когда шел снег, он был вынужден обвязывать вокруг ботинок куски мешковины, чтобы держать ноги сухими и в тепле. Однако, несмотря на свою бедность, он никогда не разбавлял молоко водой, а продавая лошадь, страдавшую запалом, не выдавал ее за здоровую.

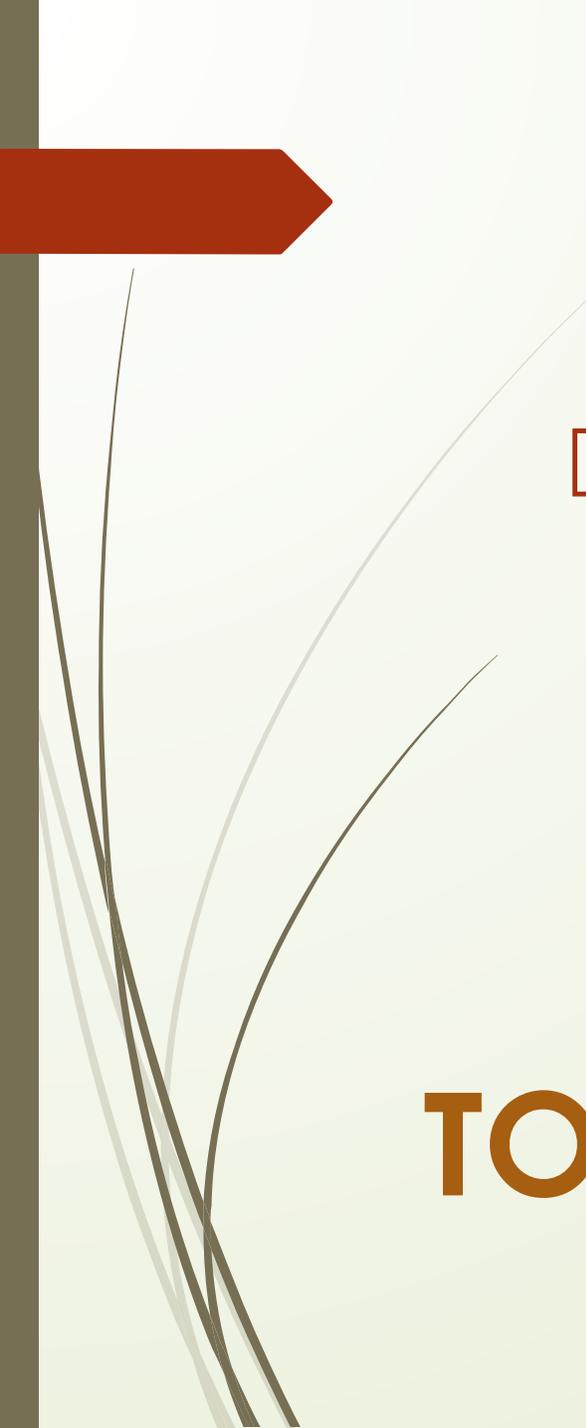


# НЕМНОГО О ЕСТЕСТВЕННОЙ МАНЕРЕ ГОВОРИТЬ И ВАШЕМ ОРУЖИИ



"Если ты считаешь себя разбитым, Ты действительно разбит. Если ты думаешь, что не посмеешь, Значит, не решишься. Если тебе хочется выиграть, но ты думаешь, что не сможешь, То почти наверняка проиграешь. **В битвах жизни не всегда побеждает самый сильный или самый быстрый, но рано или поздно тот, кто побеждает, оказывается тем, кто считал себя на это способным**".

# ВЫРАЗИТЕЛЬНОСТЬ



□ «ТРИДЦАТЬ МИЛЛИОНОВ ДОЛЛАРОВ» /  
«ТРИДЦАТЬ ТЫСЯЧ ДОЛЛАРОВ»

**ТОН, ТЕМП, ПАУЗЫ**



# КОРОТКО О ПАМЯТИ, МОЗГЕ И ПРЕЗЕНТАЦИЯХ



# ПЕРЕУТОМЛЕНИЕ

38 - 3 дня / 68 - 1 день

нужны интервалы



# НОВЫЙ МАТЕРИАЛ

**В первые восемь часов забывается  
больше, чем за последующие  
тридцать дней**

